

Rosario Minasola fonda la ELMI Srl nel 1985, che diventa ben presto agente di vendita IBM.

**Rosario Minasola** inizia l'attività professionale di sviluppatore software indipendente nell'anno 1977 sui sistemi IBM S/32. Nasce una collaborazione con la filiale IBM di Palermo che lo coinvolge su alcuni clienti per implementare soluzioni contabili. Già nel 1978 Rosario Minasola, al fine di coinvolgere altre figure professionali nella attività che svolge, costituisce **l'associazione professionale SOMI**. Nel 1974 la IBM cambia modello di vendita - che prima era diretta - e crea una rete di agenzie certificate che devono essere società di capitale. Rosario Minasola viene invitato da IBM a costituire una società di capitale al fine di conferirgli il mandato di agenzia e evolvere la collaborazione in atto. **Nasce così, nel febbraio 1985, la ELMI Srl**, che pochi mesi dopo diventerà agente della IBM e ingloberà le attività della SOMI che cesserà di operare.



Nei primi anni ELMI concentra la propria attività sullo sviluppo di applicativi per la gestione della contabilità, gestione paghe, gestione dei magazzini e fatturazione, utilizzando software IBM e sviluppando specifiche applicazioni.

ELMI segue l'evoluzione dei sistemi IBM S/34, S/36 e AS/400 adeguando il proprio offering alle nuove tecnologie.

L'area geografica nella quale opera la ELMI è la Sicilia occidentale e in particolare Palermo dove acquisisce clienti di prestigio, tra cui il Teatro Massimo, Concessionari Renault, Randazzo foto ottica, Fiera del Mediterraneo, Orchestra Sinfonica.

